

新たな可能性は見えてこない

入団三年目に受けた「戦力外通告」を、プロの世界にいたからこそ得られた「貴重な経験」と語る。

起業後、上場企業にまで成長させた元Jリーガーの「失敗」の捉え方とは――。

経営者としての原点

ブランド品などのリユース事業を開拓するバリュエンスホールディングス（以下、バリュエンス）の寄本晋輔さんは、二〇〇三（平成十五）年までガンバ大阪に所属していた元Jリーガーだ。彼はプロの世界を退いた後、父親の営むサイクルショップで働き始め、〇七（同十九）年にはブランド品の買取専門店「なんばや」をオープン。さらにもオーネックション業界にも進出し、（現グロース）上場の鐘を鳴らした。

そんな経営者としての原点につ

も見えてこないからである。

自己を冷静に見つめる

経営においても寄本さんは一つの「成功」を手放すことで、事業を拡大してきた。例えば、ブランド品の買取価格ではなく体験価値に注力したことや、最大手のオーネックションプラットフォームでの商品の販売をやめたこともその一つだ。

「最も大切にしていることを手放すのはパワーもいるけれど、固執するものを手放して客観的にならなければ、 Pratt（フラット）に物事を見られません。自分たちを定義してしまうと、その定義の中でしか情報が入らないな

る。それが『戦力外通告』という挫折から私が学んだことでした」

また、寄本さんが「失敗」という言葉に触れるとき、もう一つ大切にしているのがそれを「前向きな撤退」と捉える姿勢だ。

「あきらめることや降参すること、人生の前半の半分を投資してき

掴むために手放せ！

寄本晋輔

いて振り返るとき、彼が真っ先に語るのが「ガンバ大阪での戦力外通告」という経験だ。

「『戦力外通告』という言葉にはネガティブなイメージがありますが、僕にとってはサッカーを手放し、自分を見つめ直す大きなきっかけ



かけでした

人生において最も難しいこととは何か。その一つは、自身の強くこだわってきた世界を「手放すこと

と」だと寄本さんは考えている。たとえその瞬間が「挫折」や「失敗」だと感じられたとしても、物事に固執する限りは新たな可能性

しての可能性を、あらためて見つめ直す時間でもあった。最初の頃は「なぜ自分が」とも思つたし、「僕よりもっと下手な選手だっていられるはずだ」という気持ちも湧いた。「でも、そつした感情を一旦横に置いて、自分自身のサッカー選手としてのパフォーマンスを客観視しました。一年、二年とかけて得られるものと失われるものを冷静に天秤にかけたとき、引退を決断するという選択肢のほうが、次自分の人生に大きなものをもたらすと感じました」

「佐川急便のチームで『なぜ僕は活躍できないのか』『なぜ思うようにいかないのか』と自分自身と向き合ったとき、こう思つたんです。サッカーを続けたいというのは自分の感情であって、その感情から自由にならなければ、選択肢を広げることはできないんだ」という言葉を「ターニングポイント」と言い換えてみたと続ける。

「それだけでもつたく違う世界が見えてきたわけです。だから、僕は『失敗』に対してすごくポジティブなイメージを持っていますね。失敗しないということは、自分の感情に囚われて守りに入っている証拠。失敗とは成長の機会であり、成功するためのプロセスです。そして、自分の意思決定が正しかったことにするためにこそ、人は必死に努力することができる。だから、僕は失敗に対する何のストレスも感じないんですよ」

寄本さんはガンバ大阪を退団した後、一時期は日本フットボールリーグ（JFL）の佐川急便大阪サッカークラブ（当時）でプレーをした。それは自身のサッカー選手

寄本晋輔
1982年大阪府生まれ。関西大学第一高校卒業後、ガンバ大阪へ入団するも、3年で戦力外通告を受ける。引退後、父が経営していたリサイクルショップで経営のノウハウを学び、2011年、株式会社SOU（現・バリュエンスホールディングス株式会社）を設立。